

HIGH LIGHT

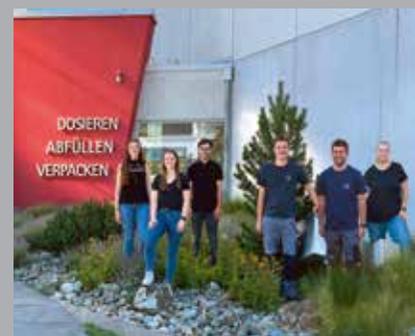
GRUNWALD® 
Dosieren · Abfüllen · Verpacken



Das Kundenmagazin von GRUNWALD Nr. 53 / September 2022



Editorial	2
Ein ereignisreiches Berufsleben – schön war die Zeit	3
Auf Wiedersehen, Done	4 – 5
GRUNWALD UK News	6
GRUNWALD setzt auf Fachkräfte aus der eigenen Ausbildung	7
Feinkostsalate sehr flexibel und garantiert allergenfrei abfüllen	8 – 9
GRUNWALD ordnet Vertrieb neu	10 – 11
Einladung zur FACHPACK 2022	12
FACHPACK 2022 – ein kleiner Ausblick vorab	13
GRUNWALD-Maschinenkonzepte	14
Übersicht GRUNWALD-Messeteilnahmen 2022 – 2023	15
Die Seite für Ihre Rückmeldung	16



EDITORIAL



Im Editorial unseres Kundenmagazins HIGHLIGHT, Ausgabe August 2021 haben wir das geplante Bauvorhaben zur Erweiterung unserer Produktionsflächen um ca. 1.400 qm angekündigt (sh. Skizze unten). Mitte Juni sind nun die Bagger angerückt und wühlen sich durch die Erde, um Platz für die Fundamente zu schaffen. Es ist der 9. Erweiterungsbau. Allein vier dieser Baumaßnahmen dienen der Erweiterung unserer Montagefläche.

Trotz der aktuellen, weltweit kritischen Lage haben wir uns zu diesem Schritt entschlossen. Es ist eine dringend notwendige Gebäudeerweiterung, nachdem es in den zurückliegenden 2 - 3 Jahren in den vorhandenen drei Montagehallen immer wieder sehr beengt zugeht. Der Mangel an Aufbaufläche konnte nur mit Mehraufwand und zusätzlicher Arbeit für z.B. das Umsetzen fertig aufgebauter Maschinen aufgefangen werden. Die neue Montagehalle wird ausreichend Platz schaffen.

Dank der anhaltend hohen Nachfrage nach GRUNWALD-Abfüll- und Verpackungsanlagen befindet sich unsere Auftragslage weiterhin auf hohem Niveau und erlaubt es uns, dieses Bauprojekt und einige weitere, ergänzende und zukunftsichernde Maßnahmen durchzuführen.

Die neue Montagehalle 4 bringt eine Vergrößerung der Montagefläche von ca. 700 qm. Damit werden wir vor allem unsere Kapazitäten für den Aufbau von Längsläuferanlagen vergrößern. Mit einer nutzbaren Höhe von 6,50 m bietet sie enorme Möglichkeiten für den Aufbau von Großanlagen oder auch von Längsläufermaschinen mit Packstoffzuführung von einem oberen oder einem zweiten Stockwerk. Die Abfüll- und Verpackungslinien können für die Vorabnahme in unserem Werk

komplett aufgebaut und getestet werden. Zudem werden in der Halle zwei Kranbrücken installiert mit einer Traglast von insgesamt 12,8 Tonnen. Damit können die Längsläuferanlagen ohne Gefahr während des Aufbaus oder für die Verladung angehoben und umgesetzt werden.

Um die Elektro-Infrastruktur auf den neuesten Stand zu bringen, haben wir auch in ein neues Trafobaus investiert. Den Blick in die Zukunft gerichtet werden neben unserem Parkhaus zwei Hochleistungs-Schnell-Ladesäulen mit insgesamt vier Ladepunkten für E-Fahrzeuge installiert.

Bereits Ende 2021 haben wir in drei weitere Zerspanungsmaschinen mit einem Gesamtwert von 1,1 Mio. Euro investiert. Diese Maschinen sollen noch in diesem Jahr geliefert und installiert werden.

Bereits 2010 wurde eine effiziente, 1.200 qm große Röhren-Photovoltaik-Anlage auf den Flachdächern unserer Fertigungs- und Montagehallen aufgebaut. Für eine sichere, nachhaltige und unabhängige Stromversorgung sollen auf den neuen und un bebauten Hallendächern weitere, großflächige Photovoltaik-Anlagen installiert werden. Für 2023 ist eine Erweiterung mit über 600 kWp (Kilowatt-Peak), also mit einer Leistung von 600.000 kWh, geplant.

Unser Ziel ist der zufriedene Kunde. Wir werden alles dafür tun, dass wir weiterhin Ihr verlässlicher Partner sind. Vor allem in Bezug auf Termin- und Liefertreue sowie für schnelle und verlässliche Reaktionszeiten. Dafür machen wir das!

Ihr
Ralf Müller
und das **GRUNWALD-Team**



TITELBILD

GRUNWALD-Messestand auf der FACHPACK 2022 in Nürnberg vom 27. - 29. September 2022

Impressum
HIGHLIGHT ist eine aktuelle Information für Kunden, Interessenten und Partner der GRUNWALD GMBH und erscheint dreimal jährlich.
Redaktion und Layout: Marlies Hodrius

GRUNWALD GMBH
Pettermandstr. 9
88239 Wangen im Allgäu/Germany
Phone +49 7522 9705-0
info@grunwald-wangen.de
www.grunwald-wangen.de
GRUNWALD GMBH at 

GRUNWALD NEWS

Ein ereignisreiches Berufsleben – schön war die Zeit!



Bei meinem Eintritt im Juli 1981 war ich mir in keiner Weise bewusst, welche unglaubliche Firmenentwicklung ich in den darauffolgenden Jahrzehnten bei der Firma GRUNWALD mit erleben durfte und dass ich dieses Unternehmen bis zu meinem Eintritt ins Rentenalter begleiten würde.

In meinen ersten Jahren als Vertriebsmitarbeiter lag mein Fokus auf dem Verkauf des GRUNWALD-Handelsprogramms für die Molkerei- und Eiscreme-Industrie. Dazu kam der Verkauf von Geräten und Anlagen für die Kosmetikindustrie von Lieferfirmen, für die GRUNWALD seinerzeit den Vertrieb für die Bundesrepublik Deutschland übernommen hatte.

Mit dem sukzessiven Ausbau des Gebrauchtmaschinengeschäfts für generalüberholte Becherfüllmaschinen verschiedener Herstellermarken und auf der Suche nach geeigneten Absatzmärkten in und außerhalb Europas wurde Mitte der 80er Jahre der Grundstein für den späteren Wandel der heutigen GRUNWALD GmbH gelegt. Das als Handelsorganisation gegründete Unternehmen entwickelte sich zu einem führenden Maschinenbauunternehmen und weltweit bekannten Spezialisten und Vorreiter für vollautomatische Becher- und Eimerabfüllanlagen.

Ich erinnere mich noch gut an die Anfänge unserer Verkaufsaktivitäten für die neue GRUNWALD-ROTARY Modellreihe, mit der wir uns bei potenziellen Neukunden im In- und Ausland um Aufträge beworben hatten und uns gleichzeitig an längst etablierten Mitbewerbern messen lassen mussten. Es war damals eine Zeit mit vielen Herausforderungen und schönen Erfolgserlebnissen. Es war aber auch eine Zeit mit Rückschlägen und zeitweiligen Existenzsorgen die wir, rückblickend betrachtet, erfolgreich überstanden haben.

Wenn ich nun wieder nach vorne blicke und die Entwicklung betrachte, die GRUNWALD in den letzten Jahrzehnten genommen hat, den rasanten Anstieg der Beschäftigtenzahl, die enormen baulichen Veränderungen, die Erweiterung der Betriebsfläche und die kontinuierliche Weiterentwicklung der GRUNWALD-Anlagen, so bin ich sehr stolz und glücklich über das, was wir alle gemeinsam als Team und als GRUNWALD-Familie geschaffen haben.

Eine solche positive Entwicklung der Firma GRUNWALD wäre jedoch ohne Sie, unsere geschätzten Kunden und Geschäftspartner, nicht möglich gewesen. Sie haben uns oftmals mit Ihren Wünschen und Anforderungen neue Impulse für interessante, wegweisende Neuentwicklungen und sinnvolle Weiterentwicklungen gegeben und unsere Innovationskraft gefördert.

Mit Freude und Dankbarkeit erinnere ich mich gerne zurück an zahlreiche Geschäftsreisen, an besondere Kundengespräche mit verschiedenen Ansprechpartnern aus unterschiedlichen Ländern und Branchen, an besondere Momente und an Freundschaften, die über die Jahre entstanden sind und welche mir unvergesslich bleiben werden.

Bei meiner Vertriebsarbeit war es mir immer wichtig, unter Berücksichtigung Ihrer Wünsche und Vorstellungen gemeinsam mit Ihnen die beste und wirtschaftlichste Lösung für Ihre Anwendung und für Ihr Unternehmen zu erarbeiten. Ich hoffe, dass es mir möglichst oft gelungen ist, Ihre Wünsche und Anforderungen zu erfüllen.

Nach nunmehr 41 unvergesslichen und ereignisreichen Jahren bei GRUNWALD bin ich Ende Juni in den Ruhestand gegangen. Ich werde nun mehr Zeit mit Familie und Freunden verbringen und längere Auszeiten und Campingurlaube genießen.

Sehr herzlich bedanken möchte ich mich an dieser Stelle bei der Familie Müller und hier im Besonderen bei Euch, lieber Edwin und lieber Ralf, für Euer großes Vertrauen und für die allzeit uneingeschränkte Unterstützung in all den Jahren sowie bei den vielen netten, stets hilfsbereiten und motivierten Kolleginnen und Kollegen, die mich zu jeder Zeit so großartig unterstützt haben.

Mit etwas Wehmut im Herzen verabschiede ich mich nun auf diesem Wege bei meinen geschätzten Kunden und Geschäftspartnern, die ich in dieser Zeit kennenlernen durfte und die mir in all den Jahren ihr Vertrauen entgegengebracht haben sowie bei allen Kolleginnen und Kollegen unserer großen GRUNWALD-Familie.

Ein besonderes „Farewell“ gilt all unseren Kolleginnen und Kollegen von GRUNWALD UK, die mich stets hervorragend unterstützt und verlässlich in jedem Jahr für zahlreiche Maschinenaufträge gesorgt haben. Meine englische GRUNWALD-Familie, die mir in all den Jahren „ans Herz gewachsen“ ist.

Vielen Dank für die schöne und gemeinsame Zeit und „auf Wiedersehen“ oder wie man bei uns im Allgäu sagt: „Pfiat Euch“.

Alwin All

Lieber Done,

nach über 4 Jahrzehnten gemeinsamer, sensationeller Zusammenarbeit mit Dir in unserer GRUNWALD-Familie bedanken sich Deine Kolleginnen, Deine Kollegen und ich recht herzlich bei Dir. Mit 41 Jahren Betriebszugehörigkeit bist Du, zusammen mit meinem Vater, der absolute Rekordhalter an Betriebsjahren bei GRUNWALD. Eine so lange Betriebszugehörigkeit ist in diesen Zeiten außerordentlich bemerkenswert und einzigartig. Als Du bei GRUNWALD begonnen hast, hatten wir gerade neu am Atzenberg gebaut. Damals waren wir noch eine kleine Handelsvertretung mit ca. 8 Mitarbeitenden, eben eine kleine Familie.

Du hast von Anfang an große Verantwortung in unserem Unternehmen übernommen und Dich auch sehr schnell in unsere Technik eingearbeitet. Du hast hautnah miterlebt, wie unsere Firma Ende der 80er Jahre sich sukzessive vom Handelsvertreter und Gebrauchtmaschinenhändler zum Neumaschinenbauer gewandelt hat. Seit 1988 warst Du Prokurist und später dann Verkaufsleiter.

Du hast Dich immer zu 200 % für GRUNWALD engagiert. Mindestarbeitszeiten gab es für Dich nur auf dem Papier. Wenn Du mal um 17 Uhr nach Hause gegangen bist, war meist Dein Scherz, dass Du Dir diesen Nachmittag frei genommen hast. Du wurdest und wirst von jedem aus der GRUNWALD-Familie für Deine überaus große Kollegialität, für Dein Können und Wissen sowie als erfahrener Berater in allen Belangen sehr geschätzt. Dein Motto Wertschätzung und Respekt gegen über allen Kunden, Kollegen und Mitmenschen ist unübertroffen. Wir alle haben es jederzeit genossen und es war uns immer die größte Freude, Dich bei all Deinem geschäftlichen Tatendrang zu unterstützen.

Als Verkaufsleiter und Prokurist hast Du entscheidenden Anteil an dem unglaublichen Wachstum von GRUNWALD – und das gilt bis zum heutigen Tag. Ab Mitte der 90er Jahre hast Du stetig unser Vertriebsnetz im Ausland ausgebaut. Durch viele Reisen in ferne Länder hast Du GRUNWALD als Neumaschinenbauer weltweit bekannt gemacht. Mit Deiner unglaublichen Motivation und Begeisterung hast Du mit den größten Anteil an der enormen Entwicklung und an dem großen Wachstum von GRUNWALD als Maschinenbauer. In England sind wir mit unserem Partner GRUNWALD UK mittlerweile Marktführer im Bereich der Becher- und Eimerfüllmaschinen. Dank Deiner unermüdlichen Arbeit ist der englische Markt zusammen mit Deutschland der inzwischen wichtigste und größte Markt für GRUNWALD.

Neben England hast Du unendlich viele Länder weltweit betreut - Australien, Asien, Afrika, Nordamerika, Südeuropa und Frankreich. Du bist im wahrsten Sinne „Rund um die Uhr“ und unermüdlich im Einsatz gewesen und hast Unglaubliches aufgebaut.

Dank Deiner Offenheit und Hilfsbereitschaft durften wir alle enorm viel von Dir lernen.

Und jetzt hast Du es vollbracht!

Du kannst mit Stolz auf ein überaus erfolgreiches Arbeitsleben zurückblicken und Dich auf Deinen neuen Lebensabschnitt freuen. Gemeinsam mit Dir haben wir Deinen Weg von einem in den anderen Lebensabschnitt vorbereitet und deshalb bereits vor ca. 2 Jahre damit begonnen, die Betreuung der ersten Länder an verschiedene Kollegen zu übertragen. Mittlerweile sind die letzten Verkaufsgebiete an unseren Kollegen Patrick Wagner übergeben, so dass ein nahtloser Übergang gewährleistet ist. Leider konntest Du Dich aufgrund der Pandemie nur bei wenigen Kunden persönlich verabschieden und Deine Nachfolger vorstellen.

Deine Kollegen werden sich maximal engagieren, um Deine Kunden auch weiterhin perfekt zu betreuen und optimal zu beraten. Mit dem Wissen, dass Deine Kollegen alles dafür tun, um Deine Arbeit möglich ähnlich perfekt fortzuführen, kannst Du Dich jetzt beruhigt zurücklehnen und auf Deinen wohlverdienten Ruhestand freuen.

Hab' Dank für Dein unglaubliches Engagement im Dienste von GRUNWALD. Jede Reise und jedes gemeinsame Event mit Dir waren ein riesiges Vergnügen.

Hab' Dank für die vielen gemeinsamen Stunden, die wir im Rahmen unserer Firmenfeiern oder auf privaten Festen mit Dir zusammen verbracht haben.

Hab' Dank für Deinen Humor und Deine stets gute Laune. Ob während oder außerhalb der Arbeit - mit Dir gab es für uns viel zu lachen und eine wirklich großartige, gemeinsame Zeit zu genießen. Wir freuen uns, dass Du Dich in unserer GRUNWALD-Familie immer wohl gefühlt hast und auch viele Freunde gefunden hast.

Wir werden Dich, unseren väterlichen Freund und Kollegen, sehr vermissen und hoffen natürlich, dass Du unserer lebenslangen Einladung zum GRUNWALD-Weißwurstessen, dem Almtreff und unserer jährlichen Sommerparty auf der GRUNWALD-Alm möglichst oft folgen wirst. Auch wenn Du kein aktives Mitglied mehr in der GRUNWALD-Familie bist, so bist Du jederzeit bei allen Firmenfeiern sowie bei den Vertriebsgaudi-Events herzlich willkommen.

Wer weiß - vielleicht gibst Du ja in Zukunft auf der firmeneigenen Boulebahn Boule-Kurse? Diese wären mit Sicherheit sofort ausgebucht, das ist garantiert!

Genieße Deinen neuen Lebensabschnitt mit Deiner Familie und Deinen Freunden. Hoffentlich kommt Dein Wohnwagen noch ganz oft zum Einsatz. Viel Spaß und bleib gesund. Wir freuen uns auf gelegentliche Besuche und sagen vielen herzlichen Dank, Done! Schee war's!!

AUF WIEDERSEHEN auf der „GRUNWALD-ALM“

Dein



Vielen Dank, Anton Alt



Wir alle von Grunwald UK als auch die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Grunwald GmbH in Wangen danken Anton für seinen unglaublichen Einsatz während der zurückliegenden 41 Jahre und wünschen ihm alles Gute für seinen Ruhestand.

Antons Beitrag zu Grunwald in Großbritannien war bemerkenswert. Er war an jedem Maschinenauftrag beteiligt – vom ersten Auftrag im Jahr 1995 bis zum jüngsten, den wir noch während seiner letzten Arbeitstage abschließen konnten.

Dies ist jedoch nicht die ganze Geschichte. Sein positiver und professioneller Charakter in Kombination mit seinem hohen Maß an Ethik und Werten bedeutet, dass er starke und vertrauensvolle Beziehungen zu unseren Kunden aufgebaut und uns alle bei Grunwald UK LTD begleitet und beraten hat. Ohne seinen

Input würde es uns nicht geben und wir hätten auch nicht so erfolgreich sein können.

Wir werden alles dafür tun, um unser Unternehmen auf dem Niveau und dem heutigen Standard, den er gesetzt hat, weiter zu entwickeln. Für seinen Einfluß und seine Führung in den letzten 20+ Jahren werden wir ihm immer dankbar sein. Um auch in Zukunft die richtige Lösung zu finden, werden wir uns immer die Frage stellen: "Was würde Anton tun?"

Auf dem Foto sind zu sehen – von links nach rechts:
James Causebrook (Managing Director Grunwald UK, IRE and USA - Vice Chairman PPMA Group of Associations Director),
Anton Alt (Sales Director GRUNWALD GmbH),
Catherine Causebrook, Commercial and HR Director,
Samantha Smith, (Operations and Projects Director)

Eine solide Partnerschaft für die Zukunft



Nach dem Eintritt von Anton Alt in den Ruhestand freuen sich James Causebrook und Samantha Smith von Grunwald UK, Irland und USA auf die neue Zusammenarbeit mit Patrick Wagner, mit dem sie weiterhin gemeinsam die Märkte Großbritannien, Irland und USA betreuen werden. Wir freuen uns darauf, mit ihm zusammenzuarbeiten und blicken positiv in die Zukunft.

Foto vor der GRUNWALD-Alm – von links nach rechts:

Patrick Wagner, Sales Manager Grunwald GmbH
Samantha Smith, Operations and Projects Director Grunwald UK, IRE and USA
James Causebrook, Managing Director Grunwald UK, IRE and USA;
 Vice Chairman PPMA Group of Associations,

GRUNWALD setzt auf Fachkräfte aus der eigenen Ausbildung

Im Jahr 2000 hat Grunwald begonnen, ein oder zwei Jugendliche zum Mechatroniker auszubilden. Seither ist die Zahl der Auszubildenden und das Angebot an Ausbildungsstellen genauso gestiegen, wie die Zahl der Beschäftigten. Grunwald bildet heute jährlich 20 bis 22 Jugendliche in acht verschiedenen Ausbildungsberufen und Studiengängen aus und sichert sich damit seine qualifizierten Fachkräfte und die eigene Wettbewerbsfähigkeit.

Grunwald hat durch aktive Werbung und dank verschiedener Angebote zum Kennenlernen des Berufes auch in schwierigen Zeiten und trotz einer rückläufigen Zahl ausbildungsbe-reiter Jugendlicher zahlreichen interessierten jungen Menschen Einblick ins Berufsleben gegeben. Auch für den diesjährigen Ausbildungsstart konnten für alle angebotenen Ausbildungsstellen tolle, motivierte junge Leute gewonnen werden.

Der Mechatroniker ist ein wichtiger, perfekt konzipierter Beruf für den Maschinen- und Anlagenbau. Aus diesem Grund und weil auch Grunwald großen Bedarf an qualifizierten Mechatroniker-Fachkräften hat, beginnen im Herbst 2022 gleich vier Mechatroniker-Azubis ihre Ausbildung. Die vier Jugendlichen waren vorab während eines einwöchigen Praktikums in der Lehrwerkstatt. Hier konnten sie sich direkt beim verantwortlichen Ausbilder Michael Assfalk nochmals informieren und mit kleinen, praktischen Arbeiten ihre eigenen Fähigkeiten

prüfen, um dann sicher sein zu können, dass sie den richtigen Beruf gewählt haben.

Ausbildung bei Grunwald ist mehr als nur Übungsaufgaben zu bekommen

Mit seinem breit gefächerten und bedarfsgerechten Ausbildungsprogramm bietet Grunwald jungen Menschen eine berufliche Perspektive und vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten. Nach Abschluss ihrer Ausbildung haben sie die Wahl, zeitlich unbefristet übernommen zu werden oder sich z.B. durch ein Studium weiter zu qualifizieren.

Ausbildung bei Grunwald heißt auch, das eigene handwerkliche Geschick und die eigenen Ideen zeigen zu können. Aktiv und mittendrin im Team, stellen sich die jungen Leute den Herausforderungen in der Ausbildung und des Arbeitstages. Dass dabei Fantastisches geleistet wird, zeigen unsere Auszubildenden in jedem Jahr.

Ein ausgezeichneter Ausbildungsjahrgang

Erneut haben alle Auszubildenden von Grunwald ihre Prüfungen sehr erfolgreich abgeschlossen. Drei der jungen Leute sind in diesem Jahr für ihre hervorragenden Leistungen mit einem Preis ausgezeichnet worden. Eine davon ist **Marlene Kempfer**. Sie verkürzte Ihre Ausbildungszeit auf zwei Jahre, indem sie im zweiten Ausbildungsjahr startete. Die bereits nach sechs Monaten anstehende Zwischenprüfung hat Marlene durch

ein hohes Maß an Lernbereitschaft aber auch durch die kräftige Unterstützung ihrer Ausbilderin **Martina Fischle** und ihres Teams – das sind über 30 Kolleginnen und Kollegen der Konstruktionsabteilung – mit Auszeichnung bestanden. Sie hat ihre Ausbildung mit 91 von 100 Punkten und damit mit der Note 1,5 abgeschlossen.

Stolz sein können Auch **Martino Möhle** und sein Ausbilder **Michael Assfalk** auf die hervorragenden Leistungen während der Ausbildung zum Mechatroniker. Martino hat seine Ausbildung mit 90 von 100 Punkten und damit mit der Note 1,6 abgeschlossen.

Auch **Hannah Durach** hat ihre Ausbildung verkürzt. Für ihre außerordentlichen Leistungen wurde sie mit einem Preis ausgezeichnet. Sie erarbeitete sich 88 von 100 Punkten und erhielt die Gesamtnote 1,7. Ihre Ausbilder **Christian Hasel** und **Christian Kühnapfel**, aber auch ihre Kolleginnen und Kollegen, die sie während der Ausbildungszeit begleitet haben, sind mächtig stolz auf Hannah. Übrigens – Hannah hat sehr intensiv im Instagram-Team an den Beiträgen unserer Auszubildenden von **grunwald_karriere** mitgearbeitet. Schauen Sie doch einfach mal rein.

Die gesamte Grunwald-Familie gratuliert den sechs überaus talentierten, jungen Fachkräften zum erfolgreichen Abschluss ihrer Ausbildung und wünscht allen einen guten Start in ihre berufliche Karriere.

Ihre Ausbildung bzw. ihr duales Studium haben erfolgreich abgeschlossen (von links nach rechts):

Hannah Durach (Industriekauffrau),
Ronja Kirsner (Industriekauffrau mit Zusatzqualifikation Internationales Management mit Fremdsprachen),
Simon Natterer (Dualer Studiengang Maschinenbau - Produktionstechnik),
Martino Möhle und **Raphael Schöllhorn** (beide Mechatroniker) sowie **Marlene Kempfer** (Technische Produktdesignerin)





Das Beste ist gerade gut genug

Feinkostsalate sehr flexibel und garantiert allergenfrei abfüllen

MAYO IM ÜBERBLICK

Gründung	1976 in Lübeck-Schlutup
Standort	seit 2008 in Lübeck-Siems
Fusion	seit 2012 Teil der Wernsing Gruppe
Sortiment	SB- und Theken- Feinkostsalate, Saucen und Dips
Beschäftigte	ca. 70
Vertrieb	Nord- bis Mitteldeutschland; eigene Logistik-Kette
Zertifikate	HACCP und IFS

Mit einem beachtlichen Werdegang hat sich das Unternehmen Neue MAYO Feinkost GmbH ein Vertriebsgebiet von der dänischen Grenze bis ins Sauerland, von der Nordseeküste bis nach Frankfurt/Oder geschaffen. 2008 wurde eine neue Fabrik in Lübeck-Siems auf der anderen Seite der Trave bezogen, die den höchsten Ansprüchen an Hygiene und Produktsicherheit entspricht. Das gesamte Absatzgebiet wird mit eigenen Kühlfahrzeugen beliefert.

www.mayo-feinkost.de

Foto: Neue MAYO Feinkost GmbH



1976 beginnt die Geschichte der Neue MAYO Feinkost GmbH. Seither wirbt das Unternehmen mit dem inzwischen weithin bekannten Werbeslogan "Das Beste ist gerade gut genug".

Der traditionsreiche Betrieb im Norden Deutschlands ist beim Verbraucher seit jeher für sein breites Sortiment an hochwertigen Fisch-, Fleisch- und Gemüsesalaten bekannt. Qualität und Standardisierung haben einen besonders hohen Stellenwert, schließlich soll sich der Verbraucher darauf verlassen, dass er eine gesunde und qualitativ hochwertige Ware einkauft.

Die GRUNWALD-ROTARY macht den Unterschied

Mit Erteilung des Auftrages über eine 2-bahnige GRUNWALD-Becherabfüllanlage für pumpfähige Feinkostsalate, ausgestattet mit dem praxisbewährten, mobilen Dosiersystem „GRUNWALD-MOBIFILL“, hat das Unternehmen speziell im Bereich der Abfüllung von Kleinchargen eine zukunftssichere und wichtige Investition zur Optimierung der Produktionsabläufe getätigt.

Garantiert allergenfrei abfüllen

Die 2-bahnige GRUNWALD-Becherabfüllanlage ist mit zwei mobilen Dosiersystemen ausgestattet. Die Dosiersysteme werden in Kombination und wechselweise eingesetzt.

Auf diese Weise ist jeder Produktwechsel sehr bequem und innerhalb von 3 – 5 Minuten durchgeführt. Gleichzeitig wird garantiert allergenfrei produziert, denn mit dem Austausch der Dosiersysteme werden alle produktberührenden Teile ausgetauscht. Die Produktion lässt sich zügig fortsetzen.

Unsere Kunden aus der Feinkostindustrie berichten, dass sie durch die Verwendung der mobilen Dosiersysteme täglich bis zu 40 verschiedene Produkte auf einem GRUNWALD-Rundläufer abfüllen. Der schnelle und somit häufig durchzuführende Produktwechsel wird durch die von GRUNWALD speziell entwickelte Technologie ermöglicht. Entscheidend hierbei ist, dass die komplette Dosiereinheit einschließlich aller produktberührenden Teile werkzeuglos und mit wenigen Handgriffen aus der Maschine genommen wird. Zeitgleich mit der weiterlaufenden Produktion werden die mobilen Dosiersysteme dann z.B. in einem separaten Waschraum gereinigt.

Die an Neue MAYO Feinkost GmbH gelieferte GRUNWALD-Becherfüllanlage ist mit einem solchen Schnellwechselsystem für mobile Doseure ausgestattet. Alle produktspezifischen Einstellwerte der Doseure sind in der Abfüllmaschine hinterlegt. Auch wenn mehrere Dosiersysteme im Rotationsprinzip eingesetzt werden, entfällt ein zeitraubendes Nachjustieren oder das Einstellen der Werte gänzlich. Das ist vor allem bei häufigem Produktwechsel und bei der Abfüllung von Kleinchargen überaus wichtig. Zusätzlich gelieferte, formatbezogene Teile optimieren das Handling, damit der Rundläufer von einem Maschinenführer bedient werden kann.

Wir freuen uns, dass Neue MAYO Feinkost GmbH die Vorteile unseres, speziell für die Feinkostindustrie entwickelten, mobilen Dosiersystems „GRUNWALD-MOBIFILL“ effektiv für seine Produktion einsetzt und

freuen uns auf eine zukunftsorientierte, lange Partnerschaft.

Das Konzept **GRUNWALD-ROTARY** ist der Beginn an eine Erfolgsstory. Mit jeder Weiterentwicklung, mit jeder innovativen Idee und technischem Know-how wird diese Geschichte fortgeschrieben und der Rundläufer weiterentwickelt.

Entsprechend den Anforderungen und Wünschen unserer Kunden bauen wir individuelle Rundläufer-Abfüllanlagen mit den unterschiedlichsten, technischen Features.

In der gezeigten Ausführung hat die GRUNWALD-ROTARY 6.000 z.B. einen Trichter mit einer speziellen Form erhalten. Der Rundläufer ist damit optimal für häufige Produktwechsel und für das Abfüllen sehr kleiner Mengen von ca. 30 kg ausgestattet. Und weil jedes Gramm zählt, überlegen sich unsere Entwicklungsingenieure einmal mehr eine kundenorientierte Lösung. Wie so oft lag die Lösung auch bei dieser Aufgabenstellung im Detail, um auch bei Kleinmengen eine perfekte Abfüllgenauigkeit für die Produkte garantieren zu können. Das haben wir gerne realisiert.



MASCHINENDETAILS



ROTARY 6.000

Maße: 1.500 x 1.500 mm
1- bis 4-bahnig
bis 12.000 Becher pro Stunde
je nach Produkt, Packstoffe und Füllgewicht

KONTAKT

Wenn Sie hierzu weitere Informationen wünschen oder nach einer Lösung für Ihre Abfüllaufgabe suchen, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Weitere Informationen erhalten Sie von:
Christoph Trunzer
Phone +49 7522 9705-250
christoph.trunzer@grunwald-wangen.de

GRUNWALD NEWS

GRUNWALD ordnet Vertrieb neu

Rekord-Auftragsbestand in der Firmengeschichte



Kontakt:
Stefan Sacher
 Sales Director Business Development
 Phone +49 7522 9705-260
 Mobil +49 172 2894818
 stefan.sacher@grunwald-wangen.de

Nach dem Ausscheiden der beiden langjährigen, leitenden Mitarbeiter **Anton Alt** und **Martin Rädler** hat Grunwald den Vertrieb zum 1. Juli neu geordnet.

Um Entscheidungswege zu verkürzen, wurde die Verantwortung gesplittet und die verantwortlich zeichnenden Kollegen Stefan Sacher, Christoph Trunzer und Oliver Hartmann mit Prokura ausgestattet.

Stefan Sacher ist in der neuen Position des **Sales Director Business Development** für den Ausbau der weltweiten Märkte und zusätzlich für Leitung Marketing verantwortlich. Darüber hinaus betreut er die Einzelmärkte Süd-Deutschland, Schweiz und Österreich (DACH), Frankreich, Ungarn, Ukraine, Russland, Mittlerer Osten, Südafrika, Maghreb-Staaten und leitet Grunwald SEE mit Sitz in Zagreb, Kroatien.

Christoph Trunzer ist als **Sales Director Global Market** dafür verantwortlich, den Vertrieb weltweit zu managen und zu intensivieren. Er trägt darüber hinaus die Verantwortung für Märkte in Norddeutschland, in Europa für die Länder Belgien, Luxemburg, Niederlande und Polen sowie weltweit für Länder wie z. B. Australien, China, Indien, Neuseeland.

Oliver Hartmann ist in seiner neuen Position als **Sales Director Services** für das internationale Vertragswesen sowie für das weltweite, länderspezifische Angebots- und Auftragsmanagement verantwortlich. Gemeinsam mit seinem Team unterstützt er die Verkäufer in ihrer täglichen Arbeit. Darüber hinaus leitet er weiterhin den kompletten Vertriebsinnendienst.



Kontakt:
Peter Aalund
 Sales Director Nordic
 Dairy Technologist
 Mobil +45 412 62980
 peter.aalund@grunwald-wangen.de

Der Vertrieb wird durch Peter Aalund, Patrick Wagner und Vedran Jakopas unterstützt.

Peter Aalund managt von Dänemark aus als **Sales Director Nordic** sowie in seiner Kompetenz als **Dairy Technologist** die skandinavischen Märkte. Darüber hinaus ist er weltweit für Spezial-Anwendungen im Molkereisektor verantwortlich.

Patrick Wagner ist als **Sales Manager** Ansprechpartner für Kunden in Griechenland, Spanien, Portugal, Südamerika und unterstützt darüber hinaus Grunwald UK.

Vedran Jakopas ist in seiner Position als **Sales Manager Grunwald SEE** mit Sitz in Zagreb für die Märkte in den Ländern des ehemaligen Jugoslawien, für Rumänien, Bulgarien und Italien verantwortlich.

Die zurückliegende, schwierige Corona-Zeit hat Grunwald gut überstanden und verzeichnet einen Rekordauftragsbestand für 2021. Aufgrund der hervorragenden Auftragslage wurde eine deutliche Umsatzsteigerung von 8,6 % erzielt.

Den stetig wachsenden Erfolg sehen die Verantwortlichen bei Grunwald zum einen in der Termintreue und der Qualität ihrer Produkte, zum anderen im verlässlichen Arbeiten des After Sales Teams begründet.

Für die Zukunft haben die Ausweitung der Vertriebsgebiete und die Erweiterung der Produktionskapazitäten höchste Priorität. Dass daran aktiv gearbeitet wird ist am Standort Wangen deutlich sichtbar. Seit Juni laufen auf dem Betriebsgelände Atzenberg die Bauarbeiten für eine vierte Montagehalle mit über 700 m² Fläche.



Kontakt:
Christoph Trunzer
 Sales Director Global Markets
 Phone +49 7522 9705-250
 Mobil +49 172 2894809
 christoph.trunzer@grunwald-wangen.de

Kontakt:
Patrick Wagner
 Sales Manager
 Phone +49 7522 9705-214
 Mobil +49 172 942 8943
 patrick.wagner@grunwald-wangen.de



Kontakt:
Oliver Hartmann
 Sales Director Services
 Phone +49 7522 9705-230
 oliver.hartmann@grunwald-wangen.de

Kontakt:
Vedran Jakopas
 Sales Manager
 South East Europe
 Phone +385 99 521 0039
 vedran.jakopas@grunwald-see.com



EINLADUNG zur
vom 27. - 29.09.2022
in Nürnberg



**Der Meilenstein für die Feinkostindustrie:
es muss nicht immer vakuumiert werden!**

Damit produzieren Sie

- bei voller Taktleistung,
- mit bis zu 40 Takten/Minute und
- Restsauerstoffwert unter 0,5 % im Kopfraum des Bechers – ohne Leistungseinschränkung!

GRUNWALD, der Vorreiter macht's möglich!

Gerne informieren wie Sie über unser neu entwickeltes Begasungssystem auf unserer Ausstellungsmaschine

Grunwald-Rotary 6.000/2-bahnig

Produkte: Feinkostsalate
Becher: 8-Eckbecher
Deckel: Kunststoff-Siegelfolie von der Rolle + Stülpedeckel

IHRE VORTEILE



Wenn auch Sie von dieser technischen Entwicklung für die Abfüllung Ihrer Feinkostprodukte profitieren möchten, dann besuchen Sie uns auf unserer GRUNWALD-ALM in **Halle 2, Stand 2-402**.

Freier Eintritt an allen 3 Messtagen gewünscht?

Fragen Sie gerne bei uns nach dem Gutschein-Code für das Dauerticket unter info@grunwald-wangen.de oder **Phone +49 (0)7522-9705-0**.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch und auf ein Wiedersehen in Nürnberg.



Die FACHPACK in Nürnberg ist eine der wichtigsten Messen für GRUNWALD, um in das zweite Messehalbjahr zu starten und um technische Neuheiten und die Ergebnisse der aktuellen Produktentwicklungen unserer Ingenieure und Konstrukteure auf unserer GRUNWALD-ALM zu präsentieren.

Ein Meilenstein für die Feinkostindustrie

Das Schwerpunktthema unseres diesjährigen FACHPACK-Messestandes liegt im Bereich der Feinkostindustrie. Hier haben wir in den zurückliegenden Jahren bereits kräftig daran gearbeitet, passende technische Lösungen für die gestiegenen Anforderungen der Märkte an die Feinkostindustrie zu entwickeln. Zu nennen wären hier die zunehmend kleiner werdenden Abfüllmengen und die damit einhergehenden technischen Lösungen, um auch bei häufigem Produktwechsel die Stillstandszeiten der

Abfüllanlagen zu reduzieren, in drei bis fünf Minuten allergenfrei abzufüllen und auf ein und derselben Abfüllanlage pumpfähige und nicht pumpfähigen Salate gewichtsgenau zu dosieren. Mit unserer Vorankündigung in unserem Highlight-Kundenmagazin Nr. 52, Ausgabe April 2022 „Es muss nicht immer vakuumiert werden!“ hat GRUNWALD bereits in diesem Frühjahr einen Einblick dazu gewährt.

Das nächste Ziel war, eine Lösung zu finden für die Verwendung wiederverschließbarer und umweltgerechter Verpackungen, für eine verlängerte Haltbarkeit bei gleichbleibender Frische und Qualität der Produkte und für das Versiegeln der befüllten Becher mit einem möglichst geringen Restsauerstoffwert. Dies ist unseren Entwicklungsingenieuren gelungen! Durch unser neu entwickeltes Begasungssystem wird die Haltbarkeit der Produkte auch bei geringem Restsauerstoffwert verlängert, ohne dabei vakuumieren zu müssen.

Die Betriebskosten im Blick

Ganz im Zeichen des Vorreiters konzentriert sich GRUNWALD bei der Maschinenentwicklung nicht nur auf die Maschine selbst, sondern auch mit einem Schwerpunkt auf die Reduktion der Betriebskosten.

Da der Vakuumiervorgang entfällt und tatsächlich keine Vakuumpumpe mehr benötigt wird, reduzieren sich die Betriebskosten und werden durch den geringeren Energieverbrauch und den reduzierten Gasverbrauch in Verbindung mit der höheren Produktionssteigerung deutlich optimiert.

Wir freuen uns, Ihnen auf der diesjährigen FACHPACK 2022 in Nürnberg auf unserem **Messestand in Halle 2, Stand 2-402** live eine GRUNWALD-Rundläuferanlage für die Feinkostindustrie vorstellen zu können, die es wahrlich in sich hat! Der Rundläufer ist mit mobilen Doseuren sowie allen, im Text beschriebenen Neuentwicklungen – auch mit dem Meilenstein für die Feinkostindustrie – ausgestattet.

Wir beraten Sie gerne und freuen uns auf Ihren Besuch.

Foto:

Das von GRUNWALD entwickelte Begasungssystem für die Feinkostindustrie.

Produzieren ohne Leistungseinschränkung, bei voller Taktleistung, mit bis zu 40 Takten/Minute und gleichzeitigem Restsauerstoffwert unter 0,5 % im Kopfraum des Bechers ist jetzt möglich.

KONTAKT

Weitere Informationen erhalten Sie jederzeit von unserem Vertriebssteam:
Phone +49 7522 9705-0
info@grunwald-wangen.de



Spannende Technologien und präzise Abfülltechniken

GRUNWALD-Maschinenkonzepte setzen Ihre Produkte in Szene



GRUNWALD-FLEXODOS für nicht pumpfähige, rieselfähige Produkte, angekoppelt in der Dock-In-Station einer Becherfüllanlage Typ GRUNWALD-ROTARY 12.000. Alternativ kann an derselben Position ein mobiler Kolbendoseur für pumpfähige Produkte Typ MOBIFILL im Austausch angedockt werden

Der Wunsch der Konsumenten nach gesunder Ernährung, nach „leichten“ Salaten und neuen Geschmackserlebnissen ist in der Feinkostindustrie mehr als nur ein Trend. Deshalb haben zusätzlich zu mayonnaise-gebundenen, pumpfähigen Salaten Produkte wie

- Couscoussalat
- Bulgursalat
- Flaked Tuna-Salat
- Karottensalat
- Nudelsalate

ihren dauerhaften Platz im Kühlregal gefunden. All diese Produkte haben jedoch eines gemeinsam: sie sind nicht pumpfähig. Oftmals führt jedoch eine größere Produktvielfalt dazu, dass in der Produktion die Chargengrößen schrumpfen.

Das unschlagbare Maschinenkonzept für die Feinkostindustrie

Um eine Vielzahl unterschiedlichster Produkte abfüllen zu können, war das bisherige Maschinenkonzept einer Längsläuferanlage

die gängige Variante, da auf der jeweiligen Länge der Maschine nacheinander die Stationen für die einzelnen Doseure aufgebaut werden konnten. Das verlangt jedoch viel Platz und stellt letztlich eine hohe finanzielle Investition dar.

Mit seinem geringen Platzbedarf und einem sehr attraktiven Preis überzeugt der modular aufgebaute Rundläufer GRUNWALD-ROTARY mit seinem unschlagbaren „One for all“-Maschinenkonzept durch absolute Prozesssicherheit, maximale Flexibilität und enorme Leistung. Auf gerade einmal 3 x 2,2 m Grundfläche ist alles möglich.

Mit diesem einzigartigen GRUNWALD-Maschinenkonzept haben wir für die Feinkostindustrie größtmögliche Format- und Produktionsflexibilität geschaffen. Die tägliche Produktionsplanung kann in idealer Weise und unendlich variantenreich vollzogen werden.

Die Pluspunkte der mobilen GRUNWALD-Dosieranlagen

Mit der kompakten Bauweise der Becherfüllanlage und mit der Auswahl verschiedener, mobiler Dosieranlagen

- **MOBIFILL** (für pumpfähige Produkte)
- **FLEXODOS** (für nicht pumpfähige Produkte)
- **SEMIDOS** (für Laken und Soßen)
- **Kammerschieberdoseur** (Produkt-Dekoration mit Thunfisch, Garnelen, Paprikastückchen etc.)
- **Vibrationsdoseur** (Produkt-Dekoration mit Produkten wie Kräutern, Schnittlauch etc.)
- **Erbsendoseur** (stückgenaue Dosierung von Kichererbsen)

bieten wir eine leistungsstarke und flexible Anlage auf kleinstem Raum. Die Dosieranlagen sind als Hauptdoseur, als Vordoseur (Zerealien, Fruchtzubereitung) und auch als Nachdoseur einzusetzen. Zudem können bei jedem Abfüllprozess sehr variantenreiche Dekorationsbilder geschaffen werden.

Die Kombination von Becherfüllanlage und mobiler Dosierung ermöglicht eine sehr einfache Umrüstung der Becherfüllanlage und einen, in weniger als fünf Minuten durchführbaren Produktwechsel - z.B. von der Abfüllung pumpfähiger Produkte auf das Abfüllen nicht pumpfähiger Produkte.

Sind zwei mobile Dosieranlagen im Einsatz ist die Abfüllanlage durch den Austausch der kompletten Dosierung in weniger als fünf Minuten allergenfrei und produktionsbereit. Ein Formatwechsel kann ebenso schnell durchgeführt werden. Hierfür benötigt eine Person nur 10 - 15 Minuten.



GRUNWALD-Messeteilnahmen 2022 - 2023

FACHPACK

Europäische Fachmesse für Verpackung, Technik und Prozesse
27. bis 29. September 2022
in Nürnberg, Deutschland



PPMA

Britische Veranstaltung für Verarbeitungs- und Verpackungsmaschinen
27. bis 29. September 2022
in Birmingham, UK



PACKEXPO

Internationale und branchendefinierende Messe für Verpackungs- und Verarbeitungsindustrie
23. bis 26. Oktober 2022
in Chicago, Illinois, USA



FOODTECH

Fachmesse für Lebensmitteltechnologie
01. bis 03. November 2022
in Herring, Dänemark



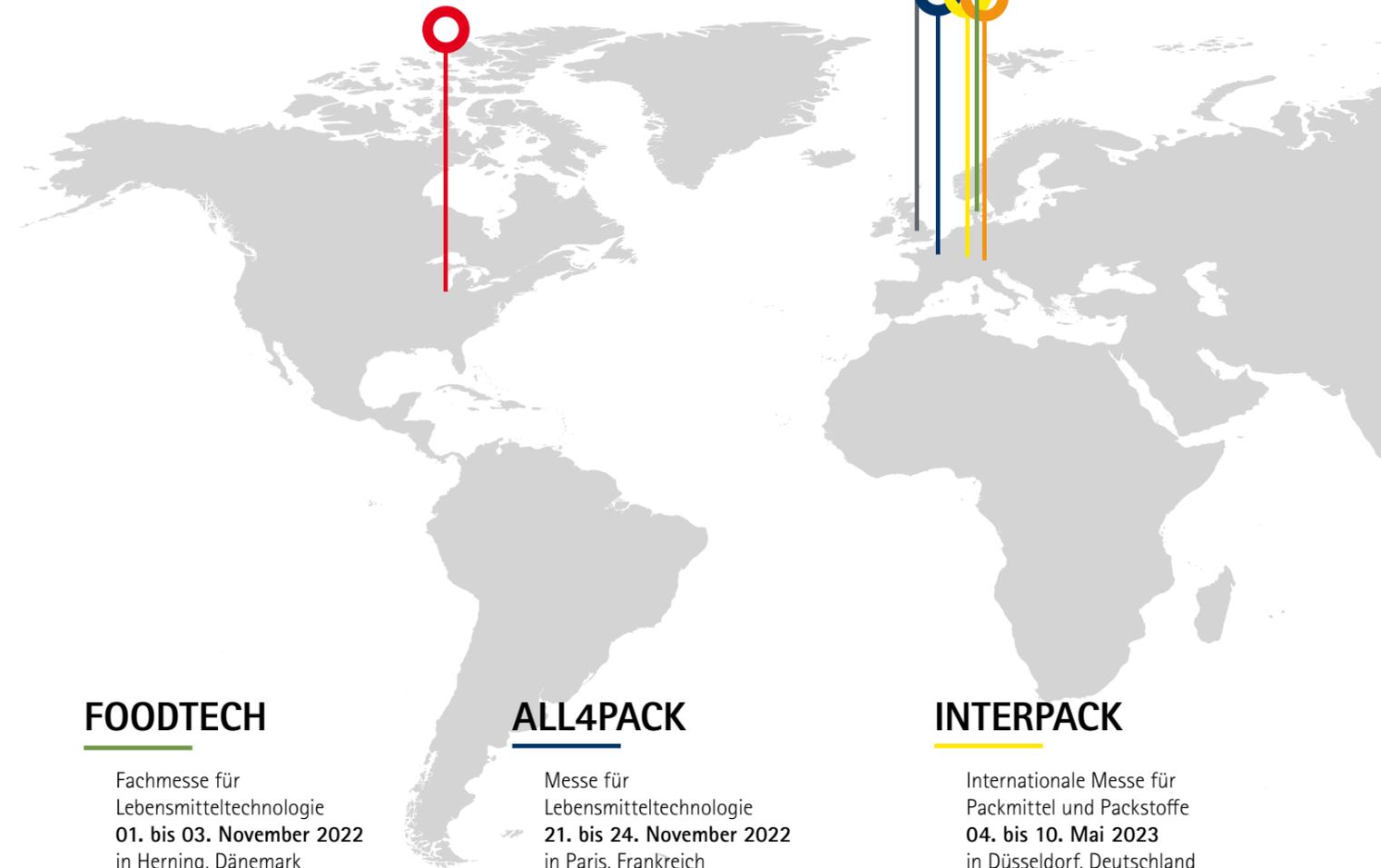
ALL4PACK

Messe für Lebensmitteltechnologie
21. bis 24. November 2022
in Paris, Frankreich



INTERPACK

Internationale Messe für Packmittel und Packstoffe
04. bis 10. Mai 2023
in Düsseldorf, Deutschland



Absender

Bei Änderungen bitte zurücksenden an:
reply@grunwald-wangen.de
Fax: +49 7522 9705 999

GRUNWALD-HIGHLIGHT

Bitte informieren Sie uns über Änderungen, damit wir Ihre Daten aktuell halten können.

- unsere Adresse hat sich geändert
- der Ansprechpartner hat sich geändert
- weitere(r) Ansprechpartner
- Wir möchten das GRUNWALD-HIGHLIGHT zukünftig in digitaler Version (PDF) erhalten.

Name | Vorname: _____

Position/Berufsbezeichnung: _____

Firma: _____

Postleitzahl | Ort: _____

Land: _____

E-Mail: _____

Telefon: _____